



This project is funded
by the European Union



Empowered lives.
Resilient nations.

ИСТОРИЯ УСПЕХА

В Чадыр-Лунге открылся первый центр детского развития при помощи Европейского Союза

Она отработала 40 лет педагогом в детском саду, а сегодня руководит успешным бизнесом. Это история Натальи Петиш из Чадыр-Лунги, которая открыла в родном городе первый центр развития и отдыха для детей.

Еще два месяца назад в городе Чадыр-Лунга с населением около 23 000 человек не было ни одной крытой игровой площадки, где дети могли бы проводить свободное время, особенно в холодные сезоны года. «Эта идея «зрела» у меня давно, и я решилась ее осуществить», - рассказывает Наталья. Ее бизнес-идея приобрела конкретную форму лишь в прошлом году, после того, как она выиграла грант от Европейского Союза, предоставленный в рамках Программы «Поддержка развития сельского хозяйства и сельской местности в АТО Гагаузия и Тараклийском районе» (SARD), осуществляемой ПРООН. «На мое счастье, грант в размере свыше 7 820 евро (8 500 долларов США) шел «в пакете» вместе с помощью специалистов в области бизнеса, которые направляют нас на каждом этапе», - добавляет Наталья Петиш.

Наставники помогли ей составить бизнес-план, закупить необходимые игры и оборудование, обустроить игровую площадку по нескольким тематическим зонам и провести рекламную кампанию. Центр «Смешарики», оснащенный модульным лабиринтом, сухим бассейном с шариками, сказочными домиками и разными обучающими игрушками, уже не может вместить всех детей в возрасте от 1 до 7 лет, желающих посетить его. Все чаще центр заказывают для проведения праздников, например, для детских дней рождения.

«После открытия этого центра у меня прибавилось сил и появилась уверенность в завтрашнем дне». Мы стараемся создать для наших детей сказочный мир, куда им бы хотелось возвращаться, вновь и вновь, за знаниями, за положительными эмоциями и новыми друзьями», - сообщает директор центра с такой радостью в голосе, что ее хочется слушать и слушать, не прерывая.

Радость Натальи Петиш вместе с ней разделяют и трое служащих центра, у которых в родном городе появилась постоянная работа, и родители. «Мы сюда всегда приходим по выходным, потому что нашей дочке нравится этот центр. Играя, она учится новому и общается с другими детьми. А мы можем быть спокойны, потому что знаем, что оставили ребенка в надежных руках», - делится с нами Андрей Караман, папа двухлетней девочки.

Однако планы Натальи идут гораздо дальше. Параллельно с основной работой ведется организация кружков раннего детского развития, а также кружков по изучению английского, изобразительного искусства и дизайна. «Мы хотим пробудить у детей интерес к науке, искусству, и хотим делать это в форме игры, учить их исподволь, но основательно», - говорит Наталья Петиш.

Она также рассказала нам, что открытие своего дела стало для нее вызовом, который она приняла благодаря своей семье, которая ее поддерживает и поощряет. «Дочки и трое внучат горячо поддержали мою бизнес-идею и придают мне необходимые силы, чтобы двигаться вперед. Мир бизнеса требует много сил, таланта и полной отдачи, но и дает соответствующее удовлетворение», - говорит Наталья Петиш. Она считает, что любой может преуспеть в бизнесе. Важно лишь, чтобы у него или нее была хорошая идея и сила воли, чтобы идти за своей мечтой. В то же время, она считает, что гранты, предоставленные Европейским Союзом, расширяют участие женщин на рынке труда.

Почему? «Потому что проекты, финансируемые ЕС, решают главные проблемы, с которыми сталкиваются женщины. Я думаю, что некоторые женщины не открывают свой бизнес не потому, что у них нет денег на инвестиции, а потому, что они не верят в свои силы. Кто-то боится возможной неудачи из-за бюрократии. Европейский Союз, действуя через свои программы, поощряет женщин и помогает им преодолеть эти препятствия», заявляет Наталья Петиш.

Несмотря на очень скромный пока опыт ведения бизнеса, она уже извлекла ряд полезных уроков. «Чтобы преуспеть в бизнесе, нужно внимательно относиться к желаниям клиента и немедленно реагировать на них. В целом, неплохо заводить дружбу и доверять своим клиентам. Настолько же важно продвигать свой бизнес и иметь долгосрочный стратегический план его развития», говорит она.

Наталья Петиш – одна из 30 предпринимателей из АТО Гагаузия и Тараклийского района, получивших гранты от Европейского Союза на сумму до 18 500 евро и консультации специалистов по созданию или развитию собственного дела в рамках программы SARD.

Контактное лицо для СМИ:

Наталья Косташ, специалист по связям с общественностью, Программа SARD, тел.: 069 22 11 41; E-mail: natalia.costas@undp.org

Данная статья составлена в рамках программы финансируемой ЕС "Поддержка сельского хозяйства и сельского развития в АТО Гагаузия и Тараклийском районе" (SARD), которая внедряется ПРООН. Содержание данной статьи не обязательно отражает точку зрения Европейского союза или Программы развития ООН.

