

Традиционный бизнес VS Стартап

Например:
Открыть кафе национальной кухни



Традиционный бизнес

— это проверенная модель с низкими рисками и постепенным ростом

СТАРТ > СТАБИЛЬНЫЙ ДОХОД > ПОСТЕПЕННОЕ РАСШИРЕНИЕ

Стартап

— это новый подход, который использует технологии и инновации, но сопряжен с рисками



Например:
Создать приложение по заказу еды

ИДЕЯ > ТЕСТИРОВАНИЕ (MVP) > БЫСТРЫЙ РОСТ > МАСШТАБИРОВАНИЕ

Основные различия на этапах идеи и запуска

ТРАДИЦИОННЫЙ БИЗНЕС		СТАРТАП
Стабильный доход, устойчивость	ЦЕЛЬ И ФОКУС	Быстрый рост, привлечение инвестиций
Один владелец или семья, наемные сотрудники	КОМАНДА	Небольшая команда, сооснователи, наемные сотрудники
Личные сбережения, помощь семьи, кредиты	ФИНАНСИРОВАНИЕ	Личные сбережения, помощь семьи, инвестиции
Сначала местный (город, район), потом страна	РАЗМЕР РЫНКА	Сначала местный, затем международный (другие страны)
Понятный и проверенный способ заработка	БИЗНЕС-МОДЕЛЬ	Разный способ заработка, чтобы определить наиболее прибыльный
Медленный, постепенное расширение	СКОРОСТЬ РОСТА	Быстрый рост, тестирование гипотез
Умеренные, вложения можно вернуть	РИСКИ	Высокие, идея может не сработать, вложения вернуть сложнее
Использует готовые решения	ИННОВАЦИИ	Создает новый продукт или улучшает существующий



Какой путь выбрать?

Выберите **традиционный бизнес**, если:

- Вам важна стабильность и предсказуемость
- Вы готовы работать на проверенном рынке
- Вы не хотите больших рисков



Выберите **стартап**, если:

- У вас есть инновационная идея
- Вы готовы к быстрым изменениям и экспериментам
- Вам интересен глобальный рынок