

Uniendo comunidades con la conservación y los mercados ambientales



Incubadora de Servicios Ecosistémicos de Katoomba

the
katoomba
group



Incubadora de Servicios Ecosistémicos de Katoomba

Vinculando productores y comunidades locales a los mercados de servicios ecosistémicos

Alrededor del mundo está creciendo el interés en mercados u otros mecanismos que reconocen el valor de los servicios que proporciona la naturaleza y que premian a la gente u organizaciones que conservan o restauran estos ecosistemas. Estos mecanismos, conocidos como Pagos por Servicios Ecosistémicos (PSE), abordan de manera novedosa la conservación de ecosistemas críticos para el bienestar humano y el desarrollo económico mediante compensación a los dueños y guardianes de la tierra. Desde 1999, Forest Trends y el Grupo Katoomba se han dedicado a nivel global a promover y diseñar estos mercados innovadores.

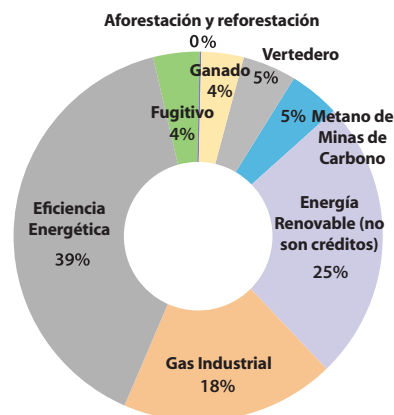
En la última década se ha visto un incremento en esfuerzos, ya sean globales o locales, para poner estos principios de compensación por servicios ecosistémicos en práctica. Usuarios del agua en Nueva York y Quito están invirtiendo en la protección de cuencas hidrográficas como una manera costo efectiva de conservar la calidad y estabilizar los flujos de agua. Compañías importantes están empezando a desarrollar metodologías para evaluar y neutralizar el impacto

que tienen en la diversidad biológica bajo los auspicios del Programa Empresarial de Compensaciones de la Biodiversidad (BBOP, por sus siglas en inglés).

El sector más grande y dinámico de estos mercados es el de carbono, que mundialmente alcanzó un volumen de US\$66 mil millones en 2007, desde casi cero en 2004. En este mercado, el Mecanismo de Desarrollo Limpio (MDL) del Protocolo de Kioto, que recompensa países industrializados por invertir en proyectos que reducen emisiones de gases de efecto invernadero en los países en desarrollo, canalizó alrededor de US\$7 mil millones en 2007 según el Banco Mundial.

Pero los proyectos de uso o de cambio de uso de la tierra, como los forestales (aquellos con el mayor potencial para beneficiar a los pobres en áreas rurales) constituyen menos de 1% de las transacciones de carbono basadas en proyectos de Kioto registradas en 2007. Esto ocurre a pesar de que los proyectos forestales han demostrado su efectividad en el mercado voluntario más pequeño, donde este tipo de proyectos constituyen un porcentaje mucho mayor de todas las transacciones.

El hecho es que hoy en día el flujo de recursos en el mercado de carbono no está llegando a proyectos importantes de conservación y desarrollo sostenible en comunidades de África, Asia y América Latina. Hay una necesidad urgente de crear mecanismos que mejoren el acceso a servicios de información, que desarrollan la capacidad técnica, que permitan la entrada al mercado a diferentes actores y que facilitan las transacciones de servicios ecosistémicos para comunidades rurales indígenas y de bajos recursos. Tenemos una oportunidad histórica de moldear estos nuevos mercados que están emergiendo. Sin embargo, esta ventana de oportunidad se está cerrando rápidamente. Los mercados se mueven al paso del comercio internacional. En los próximos 5-10 años las reglas e instrumentos de estos mercados van a estar fijados y los intereses de conservación y de comunidades de bajos recursos pueden estar o no incorporados.



Tipos de Proyectos- Créditos del Mecanismo de Desarrollo Limpio/ Aplicación Conjunta vendidos en 2007

Fuente: Banco Mundial, El Estado del Mercado Voluntario de Carbono 2008.

Fábricas o Bosques: ¿Qué está impidiendo que los proyectos forestales y comunitarios accedan a los mercados?

Aunque las emisiones reducidas de una chimenea de una fábrica pueden tener el mismo impacto en la atmósfera global que las reducidas por un proyecto forestal comunitario, sus aportes al desarrollo sostenible son considerablemente diferentes. Los proyectos forestales y de uso de la tierra bien diseñados tienen el potencial de mejorar las condiciones de vida en áreas rurales, conservar la biodiversidad amenazada, mantener la productividad de la tierra a largo plazo y proteger las fuentes de agua—y a la vez atacar la fuente de casi 20 por ciento de las emisiones de gases invernaderos mundiales.

Pero el potencial que muchas personas en los campos de la conservación y del desarrollo rural comunitario ven en el reconocimiento de un valor adicional para agricultores, comunidades y pequeñas empresas no ha logrado materializarse en una escala significativa, a pesar de la existencia de un mercado de compensaciones valorado en miles de millones de dólares. ¿Por qué?

Las barreras regulatorias y del mercado son parte de la explicación. Por ejemplo, el Esquema Europeo de Comercio de Emisiones (ETS) no reconoce créditos de carbono forestales y todavía existen oportunidades de generar créditos de muy bajo costo a corto plazo en otros sectores.

Sin embargo, existe una demanda considerable por créditos de carbono de proyectos forestales. De hecho, la demanda sobrepasa a la oferta de proyectos forestales con resultados sólidos. Pero no hay suficiente inversión en desarrollar el flujo de proyectos que aún requieren asistencia antes de llegar al mercado.

Proyectos forestales, y especialmente esos con un enfoque fuerte en comunidades, se enfrentan con barreras para acceder a los mercados globales de carbono incluyendo:

- Escasez de capacidad técnica para diseñar proyectos que satisfacen las exigencias del mercado, estándares y regulaciones
- Limitada experiencia y conocimientos en comercio, finanzas y mercadotecnia dentro de comunidades y desarrolladores de proyectos de organizaciones no gubernamentales (ONGs)
- Financiamiento insuficiente en las primeras fases que son las que permiten a los proyectos incrementar su valor y reducir riesgos
- Falta de capacidad para participar y negociar en un mercado global
- Altos costos de transacción al trabajar con comunidades aisladas, pequeños propietarios y productores

Proyectos enfocados en comunidades y biodiversidad necesitan apoyo especializado para poder acceder a los mercados mundiales dinámicos en condiciones equitativas. Es necesario que una red como la de micro finanzas apoye a estos productores de pequeña escala para que ellos puedan alcanzar los mercados ambientales que están emergiendo.

La Incubadora de Servicios Ecosistémicos de Katoomba es un instrumento especializado que proporciona apoyo estratégico a proyectos de escala pequeña para facilitarles el acceso a financiación. Nuestra meta es incrementar la provisión de servicios ecosistémicos de primera calidad.

Logrando llegar al mercado, incrementando beneficios locales: Uniendo comunidades con la conservación y los mercados ambientales

La Incubadora de Servicios Ecosistémicos fue creada para llenar un vacío por el lado de suministro en los mercados de servicios ecosistémicos. La Incubadora proporciona ayuda técnica, financiera y de gestión comercial focalizada en proyectos prometedores con viabilidad financiera a largo plazo, y así contribuye a catalizar los mercados nacientes de servicios ecosistémicos y aporta beneficios a productores de escala pequeña. América Latina es inicialmente una región prioritaria para las inversiones de la Incubadora ya que juega un rol protagónico en los mercados de servicios ecosistémicos y en innovación de proyectos. Expansión del enfoque hacia Uganda y el este y sur de Africa ya está en camino.

La Incubadora invierte estratégicamente en la fase de desarrollo de los proyectos permitiendo que estos puedan negociar más efectivamente con

inversionistas o compradores desde una base sólida que les permita llegar a acuerdos equitativos. Aunque existen corredores y fondos de inversión notables que están desarrollando proyectos de carbono (se estima que hay US\$11 mil millones de fondos públicos y privados destinados a inversiones en el mercado de carbono a nivel mundial) pocos se concentran en maximizar los beneficios para las comunidades y la conservación. Y muy poca inversión está disponible para ayudar a movilizar a los proyectos desde sus fases de diseño y desarrollo hasta su venta como créditos.

Las siguientes tres características distinguen a la Incubadora de otras instituciones:

- Proyectos enfocados en la comunidad y la biodiversidad

- La identificación de un portafolio de proyectos prometedores
- Una red extensiva de socios

La Incubadora dirige su inversión hacia las fases de diseño y desarrollo de proyectos enfocados en la comunidad y biodiversidad. El énfasis especial de la Incubadora en identificar un portafolio de proyectos prometedores le permite proporcionar apoyo eficiente y efectivo a una gama muy amplia de socios y modelos de agregación. Por último, la incubadora se beneficia de la capacidad única de Katoomba de recurrir a expertos destacados en el campo, una red extensiva de socios y la información más actualizada de mercados mediante los enlaces de los mercados globales proporcionados por Ecosystem Marketplace (www.ecosystemmarketplace.com).

Objetivos de la Incubadora

- Aumentar los beneficios a las comunidades derivados de los acuerdos por servicios ecosistémicos mediante la ampliación de proyectos sólidos
- Lograr apalancar nuevos flujos de inversiones, demostrando que proyectos de servicios ecosistémicos comunitarios pueden proveer de resultados atractivos a la inversión
- Catalizar innovación y el desarrollo metodológico, incluyendo un énfasis en la reducción de emisiones provenientes de la deforestación y la degradación de los bosques (REDD), mercados hidrológicos y la integración de múltiples servicios ecosistémicos
- Fortalecer la capacidad institucional regional de acceder a los mercados y desarrollar proyectos viables
- Exponer un modelo de agregación que apoya eficientemente una gama amplia de productores de escala pequeña



El Método de la Incubadora

La Incubadora trabaja en conjunto con los socios del proyecto. Con ellos se diseña un plan conjuntamente para superar barreras de acceso al mercado a través de apoyo técnico, comercial, financiero y de mercadotecnia:

Apoyo técnico y de gestión para el desarrollo del proyecto se brinda por un conjunto de especialistas únicos que forman parte de la red del Grupo Katoomba así como otros consultores y proveedores de servicios. Proporcionamos asesoría para satisfacer necesidades típicas en la fase de desarrollo del proyecto incluyendo:

- Cuantificación de los servicios ecosistémicos utilizando estándares y métodos aceptados
- Revisión técnica y apoyo para el diseño de manera que se puedan maximizar los servicios ecosistémicos y los beneficios para el desarrollo de la comunidad
- Consulta de interesado y diseño participativo
- Preparación para el proceso de aprobación, validación y certificación
- Asistencia legal y apoyo para negociar
- Desarrollo de un plan de negocios y proyecciones financieras

La Incubadora proporciona apoyo crítico a proyectos así como desarrolla y refuerza capacidades regionales y redes de aprendizaje

mediante la provisión de expertos y los recursos técnicos para satisfacer las necesidades especializadas en la fase de desarrollo de los proyectos.

Financiación de siembra catalítica ayuda a cubrir parte de los costos incurridos por los desarrolladores de proyectos al diseñar el proyecto. En muchos casos, la escasez de esta financiación de siembra en las fases iniciales es el obstáculo principal para el desarrollo del proyecto. Estamos explorando el potencial de otros arreglos para asegurar financiamiento que permita continuar apoyando a proyectos exitosos, proporcionando fondos adicionales y asegurando la sustentabilidad a largo plazo de la Incubadora como instrumento.

Fortaleciendo el acceso a los mercados de los servicios ecosistémicos creados por el portafolio

En conjunto con los programas asociados de Forest Trends, incluyendo Ecosystem Marketplace, el Grupo Katoomba está bien posicionado para facilitar contactos con compradores potenciales e inversionistas en proyectos de servicios ecosistémicos de alta calidad. La Incubadora trabaja con desarrolladores de proyectos para ayudarlos a empaquetar, posicionarse y negociar sus proyectos, además de explorar posibilidades para 'consolidar' proyectos de manera que puedan brindar de manera conjunta los volúmenes que demandan los mercados y facilitar el acceso para productores de pequeña escala y proyectos comunitarios.

La Incubadora proporciona apoyo efectivo y eficiente a una gama muy amplia de socios. El apoyo puede ser destreza técnica, comercial, financiera y en mercadotecnia.

¿Qué es lo que buscamos en los proyectos?

- Proyectos con beneficios múltiples: con participación fuerte de la comunidad, beneficios sociales e impactos positivos en la biodiversidad
- Un alto potencial de replicabilidad y de llegar a economías de escala
- Proyectos que puedan servir de modelo, impactar en el diseño de políticas públicas, estándares y métodos emergentes
- Énfasis especial en abrir oportunidades para iniciativas comunitarias que enfrentan barreras de acceso a los mercados y a la agregación
- Alto potencial de financiamiento sustentable a largo plazo para apalancar el valor de la inversión inicial de la Incubadora
- Énfasis fuerte pero no exclusivo en proyectos que resulten en créditos de carbono, preferiblemente con potencial de movilizar financiamiento de otros servicios ecosistémicos
- Un tiempo razonable requerido para llevar el proyecto al mercado (entre 12-18 meses)



Construyendo la Incubadora: Portafolio Inicial y Siguiendo Pasos

La Incubadora quiere lograr abordar una amplia gama de necesidades cambiantes del mercado y oportunidades para innovar, pero los tipos de proyectos más prometedores son los que tienen el potencial de impulsar un cambio de políticas públicas, aumentar el valor de la inversión financiera y crear economías de escala, incluyendo:

- Proyectos que reducen emisiones provenientes de la deforestación y la degradación de los bosques (REDD)
- Integración de pagos por servicios ecosistémicos en operaciones forestales o agrícolas sostenibles y certificadas
- La utilización de financiamiento de carbono para apoyar a otros mercados de servicios ecosistémicos más incipientes (tales como los servicios hidrológicos, y las compensaciones por biodiversidad)
- La creación de herramientas que agregan a productores y proyectos de pequeña escala para facilitarles el acceso a los mercados



Fase 1: Portafolio Inicial

Esta fase inicial de dos años requiere una inversión focalizada de US\$2.2 millones para:

- Apoyar otros 10-12 proyectos que están proyectados y llevarlos a los mercados con éxito;
- Expandir el modelo de portafolio a Africa (Ghana, Uganda);
- Desarrollar criterios y métodos de evaluación y monitoreo sólidos para los proyectos del portafolio y para la Incubadora en general incluyendo un índice social y ambiental del rendimiento de la inversión;
- Evaluar e incorporar metodologías, herramientas, estándares y mejores prácticas de carbono y otros PSE al portafolio;
- Establecer alianzas estratégicas con instituciones socias claves que puedan aportar destreza técnica y comercial adicional a la Incubadora;
- Esbozar un plan de negocios que defina la estrategia para aumentar los fondos privados crecientes y asegurar su viabilidad a largo plazo;
- Difundir los resultados y las lecciones aprendidas de proyectos hacia procesos continuos como los del REDD

Fase II: Creando sostenibilidad financiera

El apoyo técnico y las donaciones proporcionan flexibilidad importante para respaldar a proyectos innovadores y para asegurar que los socios tengan la posibilidad de maximizar sus beneficios. Pero para lograr la sostenibilidad a largo plazo y economías de escala en el modelo de la Incubadora se requieren mecanismos financieros y acuerdos que aseguren que pueda seguir apoyando nuevos proyectos. Hasta finales del 2009, la Incubadora planea proveer apoyo a una porción del portafolio contingente sobre la recuperación de gastos de manera que los proyectos con éxito puedan devolverle a la Incubadora una porción de la inversión y así alimentar un fondo rotativo para nuevos proyectos.

Logrando economías de escala para un modelo de agregación

El potencial para crecer y el crecimiento de la demanda pueden presentar la oportunidad para que la Incubadora se convierta en un negocio independiente y auto-financiable. Con antecedentes de peso y capacidad sólida, la Incubadora puede estar bien posicionada para incrementar socios inversionistas y crear una herramienta que invierte en todo el ciclo de vida de los proyectos, incluyendo la implementación y la venta de créditos.

Líneas de Inversión Prioritarias

- REDD- Reducción de emisiones provenientes de la deforestación y la degradación de los bosques
- Integrar pagos de servicios ecosistémicos con la forestería y agricultura sostenible certificada
- Utilizar el financiamiento de carbono para apalancar o consolidar mercados emergentes de otros servicios ecosistémicos (hidrológico, biodiversidad)
- Crear vehículos de agregación para productores y proyectos de pequeña escala

La Incubadora proporciona apoyo focalizado a proyectos basándose en su potencial de generar beneficios significativos para comunidades y la biodiversidad, innovar métodos que impulsan a los mercados a satisfacer las necesidades de estos participantes críticos y llegar al mercado. La Incubadora selecciona cuidadosamente a sus socios por su capacidad demostrada de manejar y ejecutar proyectos efectivamente.



Monte Pascoal- Pau Brasil: Estableciendo un corredor ecológico en los bosques atlánticos

Brasil

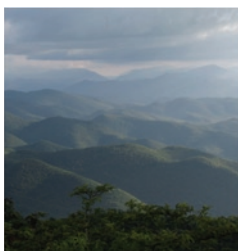
Enfocado en el establecimiento de un proyecto de reforestación de alrededor de 1000 hectáreas dentro de un corredor ecológico en el Bosque Atlántico de Brasil, el Grupo Katoomba trabajó con The Nature Conservancy, socios locales y Rainforest Alliance facilitando el arreglo institucional para un proyecto de carbono para Jacques Vabre, la sucursal francesa de una corporación cafetalera multinacional. Katoomba inició la mediación del acuerdo entre el comprador, las instituciones de apoyo técnico y gerencial, los certificadores internacionales de la Alianza para el Clima, la Comunidad y la Biodiversidad (CCBA, por sus siglas en inglés) y sus contrapartes brasileños con el objetivo de lograr un proyecto que incorpora beneficios sociales y para la biodiversidad a la vez que proporciona créditos de carbono de alta confiabilidad. Adicionalmente, Katoomba participó junto a los actores en las negociaciones legales y contractuales las cuales resultaron en un aumento de 20% en la compra de créditos de carbono del proyecto para mitigar riesgos de pérdidas potenciales. Actualmente el proyecto se está sometiendo a una certificación de acuerdo a los estándares del CCBA, y hay interés en replicar este método en otras regiones de el Bosque Atlántico en Brasil.



Pico Bonito: Combinando carbono de REDD y bosques certificados por FSC

Honduras

Comunidades que han manejado sus bosques según los estándares del Consejo de Administración Forestal (FSC, por sus siglas en inglés) han desarrollado prácticas técnicas, organizacionales y gerenciales que les brinda una plataforma sólida para participar en los mercados de PSA. Las Camelias, una concesión forestal comunitaria de 1250 hectáreas está bajo un manejo forestal certificado por FSC en la zona de amortiguamiento del Parque Nacional Pico Bonito en Honduras, una de las áreas protegidas más importantes de América Central. EcoLogic Development Fund (EDF) se ha destacado como un líder global por desarrollar proyectos de carbono forestales bajo el Mecanismo de Desarrollo Limpio (MDL). El apoyo de la Incubadora le permitirá a EDF trabajar con Las Camelias y probar en la práctica una nueva metodología de deforestación evitada, desarrollar métodos de monitoreo prácticos con base en la comunidad, y establecer mecanismos transparentes para compartir los beneficios derivados de las ventas de compensaciones con la comunidad. Este proyecto establecerá los cimientos para llegar con créditos de carbono a los mercados rápidamente y creará una plataforma que permitirá su ágil replicación en otras áreas forestales comunitarias alrededor de Pico Bonito y más allá.



Reserva de la Biosfera Sierra Gorda: Financiamiento de carbono para una reforestación comunitaria

México

Desde hace casi 20 años el Grupo Ecológico Sierra Gorda se ha dedicado a trabajar con miles de familias rurales en la Reserva de la Biosfera Sierra Gorda construyendo un modelo innovador de desarrollo comunitario dentro del área protegida con la mayor diversidad de ecosistemas en México. Desde 1990 Sierra Gorda y Bosque Sustentable, su organización hermana, han estado apoyando a comunidades en condiciones de pobreza extrema de las zonas altas de la reserva a reforestar y restaurar más de 400 hectáreas.

En 2006 y 2007 Sierra Gorda terminó exitosamente la venta de créditos de carbono provenientes de estos proyectos a compradores en el mercado voluntario, y busca expandir este financiamiento de carbono para plantaciones existentes y nuevas. Para aumentar la viabilidad de esta oferta de créditos, Sierra Gorda y Bosque Sustentable están integrando proyectos de restauración comunitaria a pequeña escala con plantaciones comerciales más grandes con especies nativas con el objetivo de certificarlas según los estándares de Clima, Comunidad y Biodiversidad (CCB). El apoyo brindado por la Incubadora permitirá a estas organizaciones completar los documentos de diseño, verificar las reservas y las proyecciones de los proyectos de carbono, y asegurar la certificación CCB—pasos que son esenciales en la trayectoria de los proyectos hacia el mercado y para crear una alternativa de ingresos y conservación para los habitantes tradicionales de la reserva de la biosfera.



Restauración del bosque tropical amazónico en el territorio indígena Suroi

Brasil

El pueblo indígena Suroi, con aproximadamente 1000 personas, vive dentro de un territorio de 248,000 hectáreas en el bosque tropical amazónico del estado de Rondonia en el oeste de Brasil. Un porcentaje pequeño del territorio Suroi ha sido deforestado y sus bosques están bajo una fuerte amenaza de invasión para extracción maderera. Este proyecto propone catalizar financiamiento de carbono para promover la conservación de biodiversidad y los derechos indígenas mediante la combinación de:

- Restauración de 1500 hectáreas de tierra pastoral degradada a través de reforestación con especies nativas;
- Conservación (deforestación evitada) de más de 240,000 hectáreas del bosque nativo restante.

La Incubadora contribuirá a desarrollar la capacidad de esta comunidad para manejar proyectos de reforestación y administrar financiamiento de carbono, y servirá de modelo que se fortalecerá a través de organizaciones socias para otros territorios indígenas en el país.



Gran Reserva Chachi: Combinando incentivos para la biodiversidad y carbono de REDD para la protección de territorios indígenas

Ecuador

Desde 2006 el pueblo indígena Chachi ha trabajado con Conservación Internacional y la Agencia de Cooperación Técnica Alemana (GTZ, por sus siglas en alemán) en establecer un modelo innovador de conservación basado en la comunidad. En el corazón de la parte ecuatoriana de la bioregión megadiversa de Chocó, las comunidades Chachi han declarado 7,200 hectáreas como áreas de conservación financiadas en parte a través de acuerdos de incentivos para la conservación. Según estos acuerdos, los Chachis reciben apoyo financiero para iniciativas de desarrollo alternativas y servicios públicos, escogidas por las comunidades mismas, a cambio de crear y manejar reservas.

Hasta la fecha han recibido financiamiento para la conservación de biodiversidad, pero los fondos son insuficientes para lograr una sustentabilidad a largo plazo. Al integrar financiamiento de carbono por deforestación evitada se puede aumentar el financiamiento para biodiversidad y el área podría ser expandida considerablemente hacia comunidades vecinas que han expresado fuerte interés en los acuerdos de incentivos. La Incubadora apoyará el desarrollo de análisis técnicos necesarios para consolidar esta oportunidad del mercado, incluyendo el establecimiento de líneas de base y evaluaciones de las reservas de carbono.

Incubadora de Servicios Ecosistémicos de Katoomba

Conectando comunidades,
la conservación y los mercados

Objetivos de la Incubadora

- Aumentar los beneficios a las comunidades derivados de los acuerdos por servicios ecosistémicos mediante la ampliación de proyectos sólidos
- Lograr apalancar nuevos flujos de inversiones, demostrando que proyectos de servicios ecosistémicos comunitarios pueden proveer de resultados atractivos a la inversión
- Catalizar innovación y el desarrollo metodológico, incluyendo un énfasis en la reducción de emisiones provenientes de la deforestación y la degradación de los bosques (REDD), mercados hidrológicos y la integración de múltiples servicios ecosistémicos
- Fortalecer la capacidad institucional regional de acceder a los mercados y desarrollar proyectos viables
- Exponer un modelo de agregación que apoya eficientemente una gama amplia de productores de escala pequeña

Si desea apoyar nuestro trabajo o saber más acerca de oportunidades de asociación con el Grupo Katoomba, por favor envíe un correo electrónico a
Jacob Olander at jolander@ecodecision.com.ec

**the
katoomba
group**

www.katoombagroup.org



**FOREST
TRENDS**

www.forest-trends.org

La Incubadora

El Grupo Katoomba

www.katoombagroup.org

El Grupo Katoomba, parte de la familia de iniciativas de Forest Trends, que incluye el Ecosystem Marketplace, es una red global de profesionales enfocados en promover el uso y mejorar las capacidades para el desarrollo de esquemas de pagos por servicios ecosistémicos.

El Grupo Katoomba aborda desafíos claves para desarrollar mercados y pagos de servicios ecosistémicos, desde legislación habilitante y el establecimiento de instituciones nuevas de mercado hasta la validación de métodos para diseñar proyectos exitosos.

El Grupo funciona a través de socios estratégicos que comparten información y para llevar a cabo el análisis, fortalecimiento de capacidades, inversiones, servicios del mercado y abogar por políticas públicas.

EcoDecisión

EcoDecisión es una compañía con base en América Latina enfocada en desarrollar herramientas innovadoras para el financiamiento y sostenibilidad de la conservación de biodiversidad.

El trabajo de EcoDecisión lo ha puesto en la vanguardia de pagos por servicios ecosistémicos en América Latina por más de 10 años trabajando con socios locales e internacionales para promover iniciativas que aseguran la viabilidad económica de la conservación. EcoDecisión ha sido pionero en financiamiento para la protección de cuencas hidrográficas, proyectos y políticas forestales para venta de carbono, fondos fiduciarios para la conservación y acuerdos de incentivos.

Contactos

Jacob Olander

Socio Director
EcoDecisión Cia. Ltda.
Quito, Ecuador
Tel (593-2) 245-0671
jolander@interactive.net.ec

Dr. Sara Namirembe

East & Southern Africa
Katoomba Group
Plot 25 Friendship Road,
Ntinda (Minister's Village)
Kampala,
UGANDA

Tel. :+256-392-243201
Fax: +256-392-243202
snamirembe@forest-trends.org



Patrocinadores

